自社のネットショップ 売れてますか!?

売れない!!! 売れない理由
選ばれる理由
販売戦略
書くチカラ
Webライティング
・・があること

知っていますか?

インターネットを活用して、自社商品・サービスを販売している会社の担当社員様

必聴!

ネット販売力強化のための 改善 見直し セミナー

受講無料

講師

株式会社グリーゼ
江島　民子　氏
Tamiko Ejima

富士通流通システムエンジニアリング株式会社などを経て、フリーのシステムエンジニアとして、業務管理・会計システムの開発などに携わる
２００１年に日経ウーマン誌選出「ウーマン・オブ・ザ・イヤー」ネット部門７位受賞
東京・大阪・福岡・秋田・新潟・仙台・福井・高知・大分・宮崎・沖縄など全国の商工会議所・産業振興公社等で、セミナー開催
著書に「楽天市場ではやく儲かる徹底セミナー」など

セミナースケジュール

第１回 11月8日(土)　14:00～18:00
あなたのサイトは、「なぜ売れないのか？」
自社サイトは、「なぜ売れない」のでしょうか？
ここで、売れているサイトと自社サイトを比較・分析し、改善点の洗い出しを行いましょう。

第２回 11月22日(土)　14:00～18:00
販売戦略の立て方①
～「選ばれる理由」を考える～
お客さまが、あなたのサイトを知ってもらい・選んでもらえるための対策を考えます。

第３回 12月6日(土)　14:00～18:00
販売戦略の立て方②
～売れるWebページのための「書くチカラ」を培う～
自社の商品の良さを、顧客に伝えるための商品紹介文章力を身につけましょう。

第４回 2月7日(土)　14:00～18:00
成果発表会準備
[販売戦略立案(企画書作成)]

第５回 2月21日(土)　14:00～18:00
成果発表会

会場 宜野湾ベイサイド情報センター

駐車場のご案内
・会場敷地内駐車場
・会場向かい駐車場
97 ～ 99
108 ～ 116
123 ～ 130

参加条件
※全回出席できる方、毎回課題を提出できる方
※当セミナーは、次回までの課題や実践及び成果報告を兼ねておりますので、後学のための受講はご遠慮ください。
※ノートパソコン必携。
※参加者の理解度、進捗状況などにより、カリキュラムの一部が変更になる場合があります。あらかじめご了承ください。

定員:15～30名程度　※募集人数が15名未満の場合、開催を中止することがあります。
申込方法:沖縄県商工会連合会ホームページの専用フォーム(右のQRコードよりアクセス可)よりお申込みいただくか、上の申込票に記入の上、FAXにてお申込み下さい。　FAX:098-859-6149

お名前		会社名	
会社の住所			
お電話	－　　－		
メールアドレス	@		
所属商工会	(　　)商工会		

経営力向上支援事業
向上 経営塾 in 宜野湾

沖縄県　沖縄県商工会連合会