

# カリキュラムとスケジュール

期日	カリキュラム概要	講師
10/2 (水) 13:00～ 17:00	●売りに上げるのに必要なストーリー作り 商品情報、ペルソナ(顧客像)づくり、販売実践(ロールプレイ)を通じて売れるまでのストーリーを考えます。	ソフィアブレイン 代表 小宮山 真吾 氏
10/17 (木) 13:00～ 17:00	●【売れる!】商品(サービス)ページのラフ案作成 Part1 売上を上げるための要素をたくさん詰め込んだ商品(サービス)ページのデザイン案を講義とワークショップを通して考えます。	
10/30 (水) 13:00～ 17:00	●【売れる!】商品(サービス)ページのラフ案作成 Part2 売上を上げるための要素をたくさん詰め込んだ商品(サービス)ページのデザイン案を講義とワークショップを通して考えます。	
11/13 (水) 13:00～ 17:00	●【売れる!】トップページのラフ案作成 お客様が知りたい情報が一目瞭然の、トップページデザインを講義とワークショップを通して考えます。	
12/5 (木) 13:00～ 17:00	●トップページと商品ページのラフ案の発表と講評 ・講義を通して作成した商品(サービス)、トップページ案の発表 ・デザイン案からホームページを作成するための今後の実行計画を考えます	

期 間 : 2013年10月2日～12月5日(全5回)

主 催 : 沖縄県商工会連合会

会 場 : 名護市産業支援センター 名護市大一中一丁目19番24号

定 員 : 20社

備 考 : ■ 沖縄県内で事業を営む方で、カリキュラムの全日程を受講可能な方

■ 1社から受講頂ける人数は、最大2名様までとさせていただきます。

**受講料無料!**

沖縄県商工会連合会のホームページ(<http://www.oki-shokoren.or.jp/>)からお申込み頂くか、下記の申込書へ記入の上、FAXにてお申込み下さい。

申込み : FAX 098-859-6149

(TEL 098-859-6150 藤岡、金城あや子)

会社名 ※	会社住所 ※		
ふりがな ※			
受講者名 ※			
ふりがな			
受講者名			
電 話 ※	F	A	X
Eメール ※			

※は必須入力項目になります。