

たった70日で変わる

— インターネットを活用した ビジネスプランの設計とセールスプロセス構築術 —

「ホームページ」は作ったけど、売上が上がらない・・・。

「ホームページ」を作ることだけに夢中になってしまうと、出来上がってから、「あれ？全然売れない！なんで？なんで??」ということになってしまいます。

成功するために、一番大事なのは、インターネットという「道具」を使って、「誰に」「何を」「どんなふうに」売ること、という、「ビジネスの設計図」を作ることです。

このコースでは、インターネットという「道具」のパワーを最大限に活用するには、どんな「ビジネスの設計図」を作ればよいかを、じっくり時間をかけて学んでいきます。

受講料は「無料」ですので、裏面の募集要件をご確認の上、是非この機会にお申込み下さい。

講師紹介

株式会社グリーゼ <http://www.gliese.co.jp/>
代表取締役 こみやまたみこ

2000年 ネットショップの売上げアップを支援する、
有限会社ウィンアンドウィンネット設立。

2001年 日経ウーマン誌選出「ウーマン・オブ・ザ・イヤー」
ネット部門 7位受賞。

2006年 非営利団体 日本ネットライター協会(JNWA)設立

2007年 マイクロソフト社の社会貢献事業「女性起業UPルーム」
初代コーディネイターに就任

日本オンラインショッピング大賞 審査員・SOHO ホームページ大賞 審査員・全国イーコマース 協議会
ベストEC ショップ大賞 審査員などを歴任。

ドリームゲート発行「ニッポンの起業家図鑑～100人の勇気と独立への第一歩～」掲載。

日経MJ、日流eコマース、雑誌「ネット販売」「インターネットでお店やろうよ」、「おとりよせネット」等に、
連載・寄稿多数。

東京・秋田・新潟・仙台・福井・大阪・高知・福岡・大分・沖縄など全国各地で、売上げアップのための
連続セミナーを開催。



セミナーのスケジュールと講義詳細は裏面をご覧ください

主催 沖縄県商工会連合会

カリキュラムとスケジュール

開催日	カリキュラム概要	講師
9/28 (金) 14:30～ 18:30	オリエンテーション、自己紹介 あなたのサイトは、なぜ売れないのか？（セールスプロセスの重要性） 1. 知ってもらおう 2. 来てもらう 3. 選んでもらおう 課題：あなたの商品、サービスはどこと比較検討されているのか（競合調査）	株式会社 グリーゼ 代表取締役 込山 民子 氏
10/12 (金) 14:30～ 18:30	課題発表会 あなたのサイトは、なぜ売れないのか？（セールスプロセスの重要性） 3. 選んでもらおう（2回目） 課題：選ばれる理由を写真と文章で表現してみよう	株式会社 グリーゼ 代表取締役 込山 民子 氏
10/19 (金) 14:30～ 18:30	効果的に経営戦略を進めるにあたって活用できる中小企業施策、地元商工会の活用方法について事例を交えて紹介します。 転換率を上げるホームページ制作 3つのポイントを学びます。 1. 写真 2. 商品コピー 3. ホームページのページ構成	沖縄県商工会連合会 スーパーバイザー 吉元 真嗣 株式会社 アイ・オーダー 取締役 近藤 貴子 氏
11/16 (金) 14:30～ 18:30	課題発表会 あなたのサイトは、なぜ売れないのか？（セールスプロセスの重要性） 1. 知ってもらおう（2回目） 2. 来てもらう（2回目） 課題：セールスプロセスと、トップページのファーストビュー（ラフ案）完成	株式会社 グリーゼ 代表取締役 込山 民子 氏
11/30 (金) 14:30～ 18:30	課題発表会 成果発表会について 課題：成果発表会資料の作成	株式会社 グリーゼ 代表取締役 込山 民子 氏
12/7 (金) 14:30～ 18:30	成果発表会 ITを活用したセールスプロセス図の発表 トップページのファーストビュー（ラフ案）の発表	株式会社 グリーゼ 代表取締役 込山 民子 氏

期 間：2012年9月28日～12月7日（全6回）

主 催：沖縄県商工会連合会

会 場：北部生涯学習推進センター 名護市為又1220-146

定 員：30名

備 考：下記条件「全て」を満たす方が対象となります。

- ・ インターネットを活用して商品、サービスを提供されている方
- ・ セミナーに「ノート型パソコン」を持ち込み出来る方
- ・ ビジネスモデルの再構築について決定権がある方と、
ホームページの修正等ができる技術者との「2名1組」での参加が可能な方
(決定権のある方がホームページの修正等が出来る場合は、1名での参加も可能です)
- ・ 全てのカリキュラムが受講可能な方

受講料無料！

沖縄県商工会連合会のホームページ（<http://www.oki-shokoren.or.jp/>）からお申し込み頂くか、下記の申込書へ記入の上、FAXにてお申し込み下さい。

申込み：FAX 098-859-6149 (TEL 098-859-6150 藤岡、金城)

ふりがな※	ふ	り	が	な	※
氏名※	H	P	製	作	※
	担	当	者	名	※
会社名※	H	P	製	作	※
	会	社	名	※	
会社住所※					
電話※	F	A	X		
Eメール※					
Eメール※ (製作会社)					
所属商工会					

※は必須入力項目になります。