

人気沸騰!今話題の藤村正宏 エクスペリエンス・マーケティングセミナー

参加者数限定
特別無料
講座

モノを売るな!『体験』を売れ!!

～明日からすぐに売上が上がる方法を教えます～

全国で成功した事例は100種類以上! サービス業、観光業、エステ業界、個人経営、地方での販売店など多岐にわたる実績!
～紹介事例～

- ちょっとした変更だけで、年間1億2千万円の売上が増えたレストラン
- チラシの言葉を変更しただけで、年間100億円売上が増えたカメラ専門店
- 店の消費単価が500円アップ!年間売上が1億円増えたショップがしたことは

日時 14:00～17:30 (開場 13:30～)

7/14 (木)

1部 藤村 正宏エクスマセミナー

2部 無料講座案内

会場: ユインチホテル南城2F 守礼の間

対象: 中小企業経営者・経営幹部・管理者

定員
100名
各社2名様限定



テレ東(琉球放送)「ガイアの夜明け」出演
沖縄タイムス「売上アップ」コラム毎週月曜日掲載中

ふじむら まさひろ
藤村 正宏氏

1958年、北海道釧路生まれ
釧路湖高校
明治大学文学部演劇学専攻科 卒業
『フリーバレット集客施設研究所』代表
現在は、体験を売るという実践的マーケティング手法、
エクスペリエンス・マーケティングの考え方で集客施設や
企業のコンサルティングを行っている

藤村正宏エクスマブログ 検索

今すぐ売上を上げたい人!

参加は **早い者勝ち!!**

常識を疑ってみる
枠を外して自由になる
既成概念にとらわれない

誰もやっていない
誰もやれない
誰も思いつかない

クレームは「誤解」で生じ、「誤解」は「情報不足」から起こるので

集客の方法や売上をあげる方法も勉強することも含めて、起業なのです。

起業するときには、集客するスキル、自分で売るスキルも勉強してください

自分に嘘つくなよ

起業というのは、集客の方法や売

どんなことがあっても笑っていよう 自分の人生がもっと好きになる

どんなことがあっても笑っていよう

損得勘定からの解放!



沖縄講演の様子

南城市地域雇用創造推進協議会
(南城市役所 産業振興課内)担当:竹内・島袋
TEL 098-852-6505 FAX 098-948-3167
Mail infomail@nanjo-job.jp

南城市地域雇用創造推進協議会 検索

申込締切 2011年7月13日(水) 15時まで

参加企業名

連絡先

参加者名

参加者名

お申込欄ご記入後、FAXにてお送り下さい(FAX 098-948-3167)